

De 1 Hollandse Meesters

presenteren

Facebook Boost voor makelaars
Ebook voor ondernemende makelaars



www.dehollandschemeesters.nl

De 1 Hollandse Meesters

Van Strategie naar Resultaat
Vertellen Verbeelden Verspreiden

INHOUD

02 Inhoud

03 Meer Resultaat met Facebook

04 Referentie De Keizer Makelaarsgroep

05 Facebook Boost voor Makelaars

06 Referentie Hentenaar Makelaardij

07 De Hollandsche Meesters

08 Referentie Klijssen Makelaars & Taxateurs

09 Aan de Slag



MEER RESULTAAT MET FACEBOOK

Facebook speelt een steeds belangrijkere rol in het leven van de makelaar. In Nederland zijn dagelijks bijna **acht miljoen gebruikers** actief op Facebook. Ze kijken en reageren op wat ze zien en delen met elkaar wat ze bezighoudt.

Wat betekent dit voor makelaars? Wat ons betreft simpel: **een kans van jewelste**. Om de naamsbekendheid te vergroten en relaties met nieuwe klanten aan te gaan. En - zodra succesvol met Facebook- wordt het een extra middel om de verkoop te versnellen en het aanbod te vergroten.

Wilt u ook snel meer Resultaat met Facebook? Dat kan. Binnen drie maanden. Met de Facebook Boost die wij speciaal ontwikkeld hebben voor makelaars.

Facebook Boost voor Makelaars.

We zorgen voor inzicht in de mogelijkheden en brengen de kansen in kaart. We bepalen samen de strategie en helpen, stap voor stap, bij de realisatie. Dit doen we altijd doelgericht en klantspecifiek. En: met resultaat.

Interesse?

Bel ons (06-54260827) of stuur een e-mail (xander@dehollandschemeesters.nl). Natuurlijk zijn we ook via Social Media bereikbaar.

Nog niet helemaal overtuigd?

Lees verder over hoe de Facebook Boost voor u kan werken.





DE KEIZER MAKELAARSGROEP

“Samen met De Hollandsche Meesters zijn we in 2014 gestart om extra tijd, geld en energie te investeren in Facebook”.

“Daardoor hebben we nu meer dan 8.000 likes, bereiken we vaak meer dan 100.000 mensen per maand en halen we ook commercieel resultaat”.

“We hebben extra klanten gevonden, onze naamsbekendheid is verhoogd en we krijgen via Facebook meer aanbod”.

“Als makelaar/ondernemer kan je niet meer zonder Facebook”.

Frank Verveer

Algemeen directeur

FACEBOOK BOOST VOOR MAKELAARS

Stap 1 - Facebook Fundament - 2 weken

We bepalen doel, doelgroepen en strategie en maken afspraken over inrichting, organisatie, content en content creatie. We verzorgen een Facebook & Social Media training van een dagdeel bij jullie op kantoor.

Stap 2 - Facebook Actieplan - 2 weken

We maken een Actieplan voor twee maanden. Daarin staat wie wat wanneer doet en met welk doel. We optimaliseren het Facebook kanaal, starten met het verzamelen en creëren van content en zetten alles klaar zodat jullie van start kunnen gaan.

Stap 3 - Facebook Actie, Support & Coaching - 8 weken

Jullie voeren het Actieplan uit. Wij zijn 24/7 bereikbaar voor support. We creëren content en kijken wekelijks mee. We monitoren en rapporteren over de voortgang. Waar nodig sturen we bij en moedigen we aan.

Facebook Boost Content

Met de juiste content verbeelden en verspreiden we jullie verhaal, boodschappen en aanbod. We bedenken en realiseren content die past bij de geplande Facebook Acties. De concrete invulling bepalen we samen.

Next Steps

Als de Boost is afgerond evalueren we de resultaten en samenwerking. We maken eventuele vervolgspraken: over de voortzetting van support, verbreding naar andere Social Media kanalen, content creatie of andere communicatievragen.



HENTENAAR MAKELAARDIJ

“We hadden al aardig wat likes maar weinig resultaat. Na de Facebook Boost van De Hollandsche Meesters kregen we dat resultaat wel, en snel ook”.

“Ons bereik schoot omhoog. En misschien nog wel belangrijker: nieuwbouwprojecten worden sneller verkocht, open dagen beter bezocht en we hebben een grotere naamsbekendheid in onze regio”.

“De Facebook Boost van De Hollandsche Meesters is een aanrader voor iedere ondernemende makelaar”.

Dieneke Hentenaar

Commercieel Medewerker Binnendienst

DE HOLLANDSCHE MEESTERS

We zijn een energiek communicatiebureau dat doelgericht en planmatig te werk gaat. We helpen mensen en organisaties om hun communicatie doelen te bereiken.

We, dat zijn Xander Coolen en Peter van der Herberg. Samen met een kleine groep communicatie professionals hebben we een aanpak ontwikkeld die is gebaseerd op ondernemerschap, flexibiliteit en betekenis.

Sinds 2011 werken wij samen met vastgoedbedrijven en vanaf 2013 met makelaars. Ervaring leert dat onze resultaatgerichte no-nonsense werkwijze goed aansluit bij de manier van denken en werken van makelaars. Tegelijkertijd merken we dat onze gestructureerde benadering makelaars houvast biedt.

Hoe we werken - Van Strategie naar Resultaat

We geloven dat de inzet van communicatie pas succesvol wordt als deze in lijn is met organisatiedoel en -strategie en aansluit bij de mensen die daar dagelijks vorm en inhoud aan geven. Dat betekent dat we eerst denken en dan doen.

Wat we doen - Vertellen Verbeelden Verspreiden

We vertalen de organisatiestrategie naar communicatiedoel en -strategie. We bepalen de storylines, creëren de content en zetten die in via de kanalen waarmee we met doelgroepen communiceren.



KLIJSEN MAKELAARS & TAXATEURS

“Zoals De Hollandsche Meesters zeggen:
"Van Strategie naar Resultaat". En zo ervaren wij dat ook”.

“In 2016 hebben wij De Hollandsche Meesters
opdracht gegeven om onze Facebook-pagina te boosten.
Er is een plan opgesteld en we zijn aan de slag gegaan.

De eerste resultaten zijn zichtbaar.

We krijgen zinvolle tips en er wordt regelmatig gekeken
naar kwaliteit, bereik en respons van onze berichten”.

We gaan enthousiast verder met Facebook
en breiden uit naar andere Social Media kanalen”.

Ard Klijsen

Algemeen directeur

AAN DE SLAG

We stellen voor om eerst persoonlijk en vrijblijvend kennis te maken.
U kunt ons hiervoor bellen, mailen of via Social Media bereiken.

Tijdens onze kennismaking lichten we de Facebook Boost toe en doen u een concreet aanbod op maat, inclusief begroting. Als u op ons voorstel ingaat plannen we de eerste afspraak en training.

We kijken uit naar de kennismaking en samenwerking.

Contact

Telefoon 06-54260827 (Xander Coolen)
E-mail xander@dehollandschemeesters.nl
Adres Utrechtseweg 45, 3544 NA Utrecht

Social Media

